

SHOP(Small Business Health Options Program) 정보



소규모 사업용 의료보험 구매를 위한 새로운 방법

오늘날 소규모 고용자는 직원의 요구사항을 충족하는 보험을 찾고 비용을 지불하는데 어려움을 겪고 있습니다. 2014년부터는 소규모 사업을 위해 의료보험 구매 절차를 간소화하기 위해 설계된 새로운 프로그램인 SHOP(Small Business Health Options Program)을 통해 선택의 폭이 보다 넓어지고 의료보험 비용을 조정할 수 있게 됩니다.

제공하는 보장의 직접 조정

제공하고자 하는 보장 수준을 선택하고 직원 보장에 얼마의 비용을 사용할 것인지 정의합니다. 직원에게 대기업과 같이 여러 보험회사의 보장 선택을 제공하면서도 하나의 청구서로 간편히 비용을 지불할 수 있는 옵션이 있습니다.

세금 혜택

확장된 Small Business Healthcare Tax Credit을 받을 수 있으며, 이 세액 공제는 저소득부터 중간 소득 직원이 있는 고용주를 위한 보험료 비용에 대해 고용주가 내는 비용의 50%까지를 보장해줍니다.

SHOP을 통해 보험을 구매할 경우 귀하 및 직원들이 세전 금액을 사용해 보험료를 지불하는 기회 등 기타 세액 공제의 혜택도 쉽게 누릴 수 있습니다.



새로운 소비자 보호책

귀하 및 직원들은 보험료에 대한 실질적인 가치를 받을 수 있는 새로운 보호책의 혜택을 받게 될 것입니다. 보험회사가 기존 직원이 있는 회사에 청구할 수 있는 보다 높은 보험료에 대한 새로운 제한이 있으며, 의료비가 높은 직원으로 인해 그룹 보험료가 인상되지도 않습니다. 또한 보험회사의 이익 및 행정 비용으로 지불되는 보험료 부분에 대한 새로운 제한도 생깁니다.

민영 기업에서 운영하는 보험 플랜

SHOP에서 가능한 의료보험 플랜은 현재 소규모 그룹 플랜이 운영되는 방식과 동일한 방식으로 민영 의료보험 회사가 운영하게 됩니다. 모든 플랜은 재정 문제에 대한 실제 보호 등 "일반적인" 고용주 플랜과 동일한 혜택을 제공할 것입니다.

플랜은 이해하기 쉽고 명확한 언어를 사용하는 일반 서식을 통해 비용 및 보장 정보를 나타낼 것입니다. 따라서 귀하와 직원들은 비용, 보장, 품질 및 기타 본인에게 중요한 기능을 기준으로 여러 플랜을 쉽게 비교할 수 있게 됩니다.

설계사 이용 또는 직접 구매

기존 설계사를 통해 SHOP을 이용하거나 설계사 없이 직접 플랜을 구매할 수도 있습니다. 뿐만 아니라 비교를 통해 가격 및 보장을 검토하고 신청서를 작성한 후 예산, 사업, 직원에게 적합한 보장 수준을 선택할 수 있습니다.

2013년 10월에 확인할 수 있는 보다 많은 정보

10월부터는 해당 지역에서 사용할 수 있는 모든 플랜에 대한 정보를 확인할 수 있습니다. 설계사를 통해 등록하거나 웹사이트 또는 무료 전화를 통해 직접 등록할 수도 있습니다.

준비를 위한 7가지 활동

1. **준비.** 보장 계획을 하고 있는 직원 목록 및 세금 ID 번호 등 준비되고 사용 가능한 귀하의 비즈니스에 대한 기본 정보를 원할 것입니다.
2. **다양한 유형의 의료보험에 대해 알아봅니다.** Marketplace를 통해 귀하 및 직원들에게 비용 및 보장의 균형을 제공하는 보장 수준을 선택할 수 있습니다.
3. **사업에 가장 적합한 플랜 주기가 어떤 것인지 생각해봅니다.** 보장을 시작할 달의 시기를 선택해야 할 것입니다. 직원들에게 가장 적합한 시기를 고려합니다. 보험회사는 일반적으로 귀하의 요구사항에 맞는 플랜 갱신을 선택하도록 허용합니다.
4. **보험이 어떻게 운영되는지 이해해야 합니다.** 예를 들어 보험료 및 공제액과 고용인 부담과 같은 경비의 차이점을 이해하게 될 것이며, 이러한 세부사항을 비교하여 귀하와 직원에게 가장 적합한 플랜을 선택할 수 있습니다. **www.HealthCare.gov**를 방문하여 보험 운영에 대해 자세히 살펴보시기 바랍니다.
5. **예산을 설정합니다.** 그룹 보장에 얼마를 사용할 수 있는지 생각하며, 직원이 본인 부담금으로 얼마를 지출할 수 있는지 역시 고려해야 할 것입니다.
6. **제공하려는 의료 플랜을 선택하기 전에 질문 사항을 정리합니다.** 예산 및 직원에게 가장 중요한 사항이 무엇인지를 고려합니다.
7. **도움을 받습니다.** 이미 사용하고 있는 의료보험 에이전트나 설계사가 있는 경우 옵션 선택에 대한 도움을 받을 수 있습니다. 설계사들은 다양한 보험 상품을 판매하며, 일반적으로 보험회사 소속이거나 고객에게 비용을 청구할 수도 있습니다. 에이전트는 하나의 보험회사와만 연계되어 있습니다.

www.HealthCare.gov를 방문하여 Marketplace에 대해 자세히 살펴보시기 바랍니다.

**This is an Official
U.S. Government Product**



CMS Product No. 11630 - K (Korean)
2012년 12월 개정